

株式会社 システムデザイン
平成22年10月期決算説明
および今期計画資料

説明者 代表取締役 堂山 道生



平成23年3月9日

1.	会社概要	p.3
2.	経営の基本方針	p.4
3.	2010年10月期の決算概要	p.5~8
4.	売上の推移	p.9~10
5.	V字回復へ	p.11
6.	事業部門のご紹介	p.12
7.	新しい業種へ 保険薬局向けシステム開発のシンク	p.13
8.	パッケージ型ソリューションビジネス	p.14~16
9.	クラウド型ソリューションビジネスへの挑戦	p.17~18
10.	当社のクラウド型ソリューションビジネス	p.19~21
11.	当社の主な製品・サービスの提供開始時期と対象マーケット	p.22
12.	2011年10月期業績見通し(連結)	p.23

- 社名 + 株式会社 システムディ
- 代表者 + 代表取締役 堂山 道生
- 所在地 + [本社] 〒604-8172 京都市中京区烏丸通り三条上る
+ [東京支社] 〒105-0014 東京都港区芝1丁目12-7 芝一丁目ビル8F
- 創業 + 1984年8月14日
- 資本金 + 4億8426万円(2010年10月31日現在)
- 従業員数 + 142名(2011年2月28日現在)
- 発行済株式数 + 3,249,000株(2010年10月31日現在)
- 株主数 + 2,475名(2010年10月31日現在)

急激に変化する情報化社会において、真に付加価値の高い情報及びそのソリューションを提供することによって、より豊かで創造的な情報社会を実現してまいります。

具体的には、創業以来、以下の3点を立脚点として事業展開を図っており、お客様各位のニーズに応えるとともに、業績の向上を実現するソリューションを提供してまいります。

1. ユーザ志向、顧客優先

与えられた条件の下で最高のものを組み立て提供する

2. パッケージソフトによる最適なソリューション

知識集約企業として付加価値の高い製品とサービスを提供する

3. 業界No.1

業種ソフトウェアに特化して、業界でのデファクトスタンダードを目指す



SystemD :[仏] ① 与えられた条件の下で最高のものを組み立てる
② 困難・難問を工夫と努力で克服する方法
③ 日曜大工

概況 利益率の向上により計画を達成 — スモールビジネス・クラウド型ソリューション

- パッケージ型ソリューションの学園向け『**キャンパスプラン**』の復調
スモールビジネス(パッケージを核とした高収益を目指すビジネスモデル)の成果による収益率向上で、
全社数字に大きく寄与しました。
トレンドマイクロ(株)、京セラ丸善システムインテグレーション(株)とのアライアンス活動も順調に推移しました。
- クラウド型ソリューションの校務支援サービス『**School Engine(スクール・エンジン)**』が好発進
2県8市の371校を受注して順次稼働に入っており、引き合い状況も大変活発化してきております。
- フィットネスクラブ向け会員管理システム『**Hello(ハロー)**』の苦戦
上期にASP型会員管理サービス『**Hello ASP**』、下期に給与明細書配信サービス『**Hello Pay-Look**』
をリリースしましたが、当初予定の数字には至りませんでした。
- 2010年7月に3事業を統合して**ソフトエンジニアリング事業部**を発足。Web系の製品・サービスに資源を
集中し、従来製品である『**規程管理システム**』のクラウド化の準備を進めましたが、2011年10月期上期の
リリースとしており、当期数字には寄与しませんでした。

以上の結果、2010年10月期は売上**1,808**百万円、営業利益**164**百万円、経常利益**153**百万円、当期純利益**169**百万円となり、何れも当初計画を上回る結果となりました。

3-2. 2010年10月期の決算概要 損益計算書の概要



当初計画比

(単位:百万円)

	2010年10月期 計画値	2010年10月期		
			計画増減	計画比 (%)
売上高	1,757	1,808	50	102.9
売上総利益	737	748	10	101.4
営業利益	155	164	9	106.2
経常利益	145	153	8	105.6
当期純利益	86	169	82	195.9

前年同期比

(単位:百万円)

	2009年9月期 (12ヶ月)	2010年10月期 (13ヶ月)		
			前年増減	前年同期比 (%)
売上高	1,437	1,808	370	125.8
売上総利益	523	748	224	142.9
営業利益	52	164	112	312.6
経常利益	39	153	114	389.6
当期純利益	△ 654	169	823	-

※ 2010年9月に取得いたしました株式会社シンク分は、みなし取得とし上記数字には反映しておりません。

3-3. 2010年10月期の決算概要 貸借対照表の概要



(単位:百万円)

		2009年9月期末	2010年10月期末	
				増減率
資産合計	流動資産	687	932(7)	245(7)
	固定資産	1,411	1,654(21)	243(21)
		2,099	2,587(28)	488(28)
負債合計	流動負債	294	507(28)	213(28)
	固定負債	619	738(0)	118(0)
		914	1,245(28)	331(28)
純資産合計		1,185	1,341(0)	156(0)
負債純資産合計		2,099	2,587(28)	488(28)

※ 2010年9月に取得いたしました株式会社シンク分は、内訳としまして()内に記載しております。

3-4. 2010年10月期の決算概要 キャッシュフロー計算書の概要



(単位:百万円)

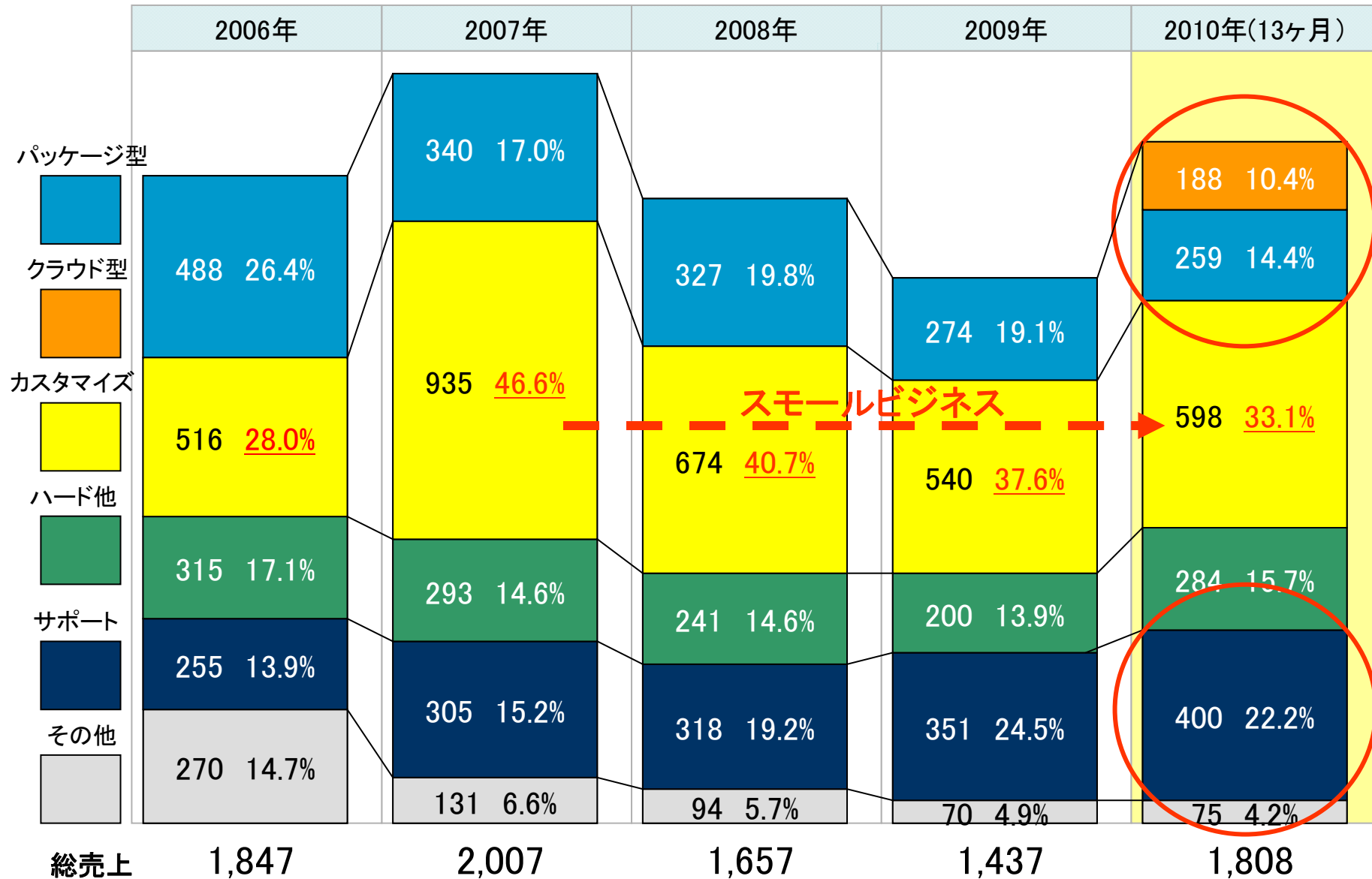
		2009年9月期末	2010年10月期末
	営業活動によるキャッシュ・フロー	487	412
	投資活動によるキャッシュ・フロー	△490	△368
フリー・キャッシュ・フロー		△2	43
財務活動によるキャッシュ・フロー		△62	65
現金及び現金同様の増減額		△64	109
現金及び現金の同様の期首残高		199	134
現金及び現金同様の期末残高		134	244

※ 2010年9月に取得いたしました株式会社シンク分は、みなし取得と上記数字には反映しておりません。

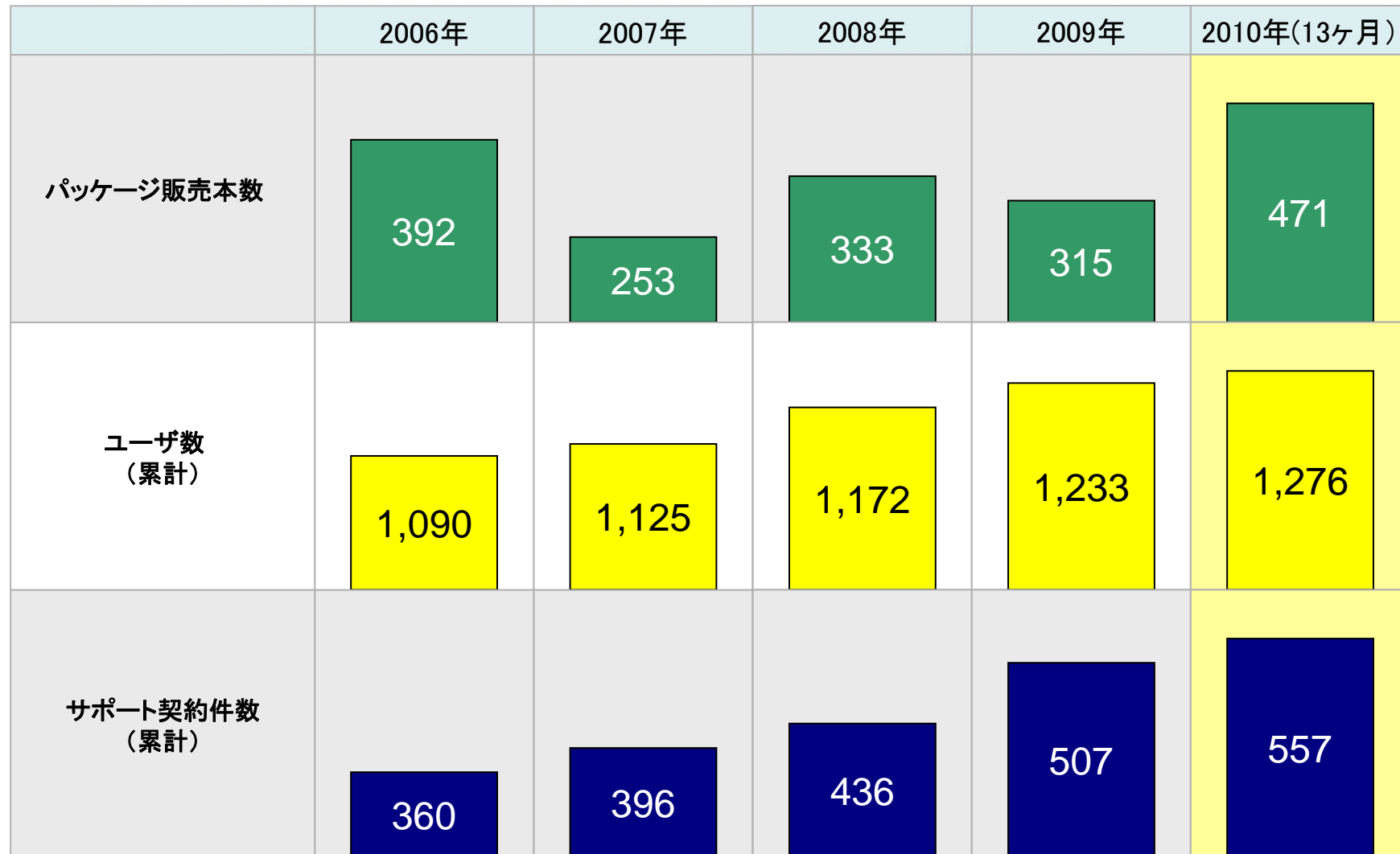
4-1. 売上の推移



(単位: 百万円)

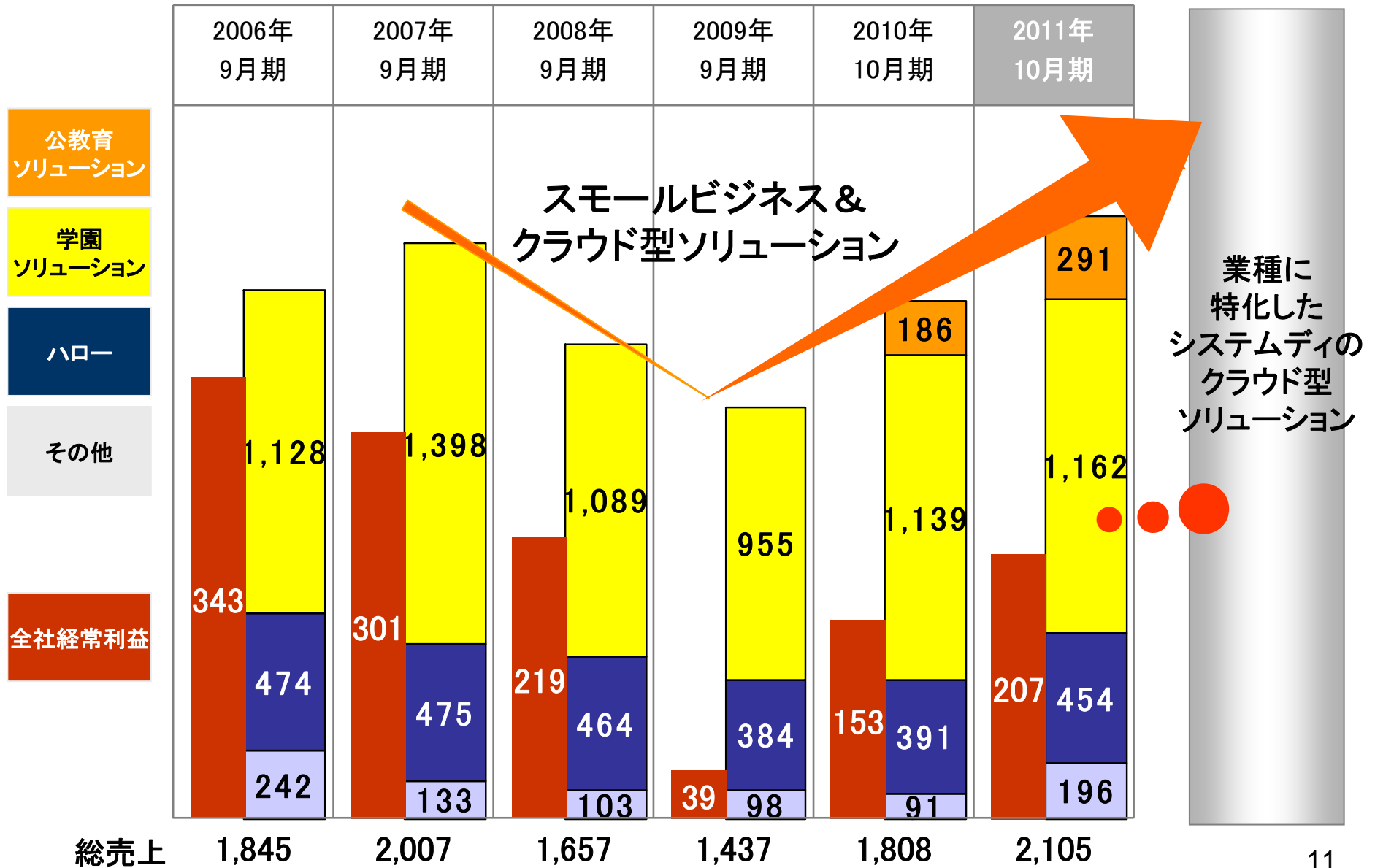


4-2. 売上の推移(パッケージ販売本数・ユーザ数・サポート契約件数)



5. V字回復へ!

(単位: 百万円)



6. 事業部門のご紹介

事業内容を精査の上、29期より3事業部を**ソフトエンジニアリング事業部**に統合。
また、30期2011年1月より、学園ソリューション事業部のクラウド型ソリューション担当部署を**公教育ソリューション事業部**とし、4事業体制をとります。

■ 学園ソリューション事業部

学園トータルシステム『**キャンパスプラン.NET Framework**』

帝京大学、中央大学、上智大学、関東学院大学、麻布大学、日本女子大学、大正大学、明治学院大学、成蹊大学、会津大学、中京大学、大阪府立大学、国立滋賀医科大学、桃山学院大学、大谷大学、京都コンピュータ学院、洛南高校、堀川高校他 全国800以上の学園に導入

■ 公教育ソリューション 事業部(2011年1月より)

校務支援システム『**School Engine(スクール・エンジン)**』

千葉県立高校、静岡県立高校、和歌山県立高校、福岡県立高校、京都府京丹後市、福知山市、福岡県宗像市、大分県杵築市、国東市、千葉県我孫子市、匝瑳市等の小・中学校等 371校に導入

■ ハロー事業部

運営管理システム『**Hello(ハロー) Ex**』

東急スポーツオアシス、関西テレビライフ、マックススポーツ、VILAX、トータルワークアウト、INSPA、ワウディー、ユニチカ、スポレッシュ、尼崎市スポーツ振興事業団他 全国1200以上の施設に導入

■ ソフトエンジニアリング事業部(2010年7月に3事業部を統合)

『**規程管理システム**』、『**クールWeb**』、『**Web-POS楽得**』

エバラ食品、千趣会、スクウェア・エニックス、小林製薬、江崎グリコ、川崎幸病院、静岡理工科大学、京都産業大学、東京農業大学、京都微生物研究所、成基学園等 多数の民間企業・公共団体、学校法人に導入

7. 新しい業種へ 保険薬局向けシステム開発のシンク

2010年9月に保険薬局向けシステム開発・販売の株式会社シンクを関連子会社化し、新しい業種に進出致しました。

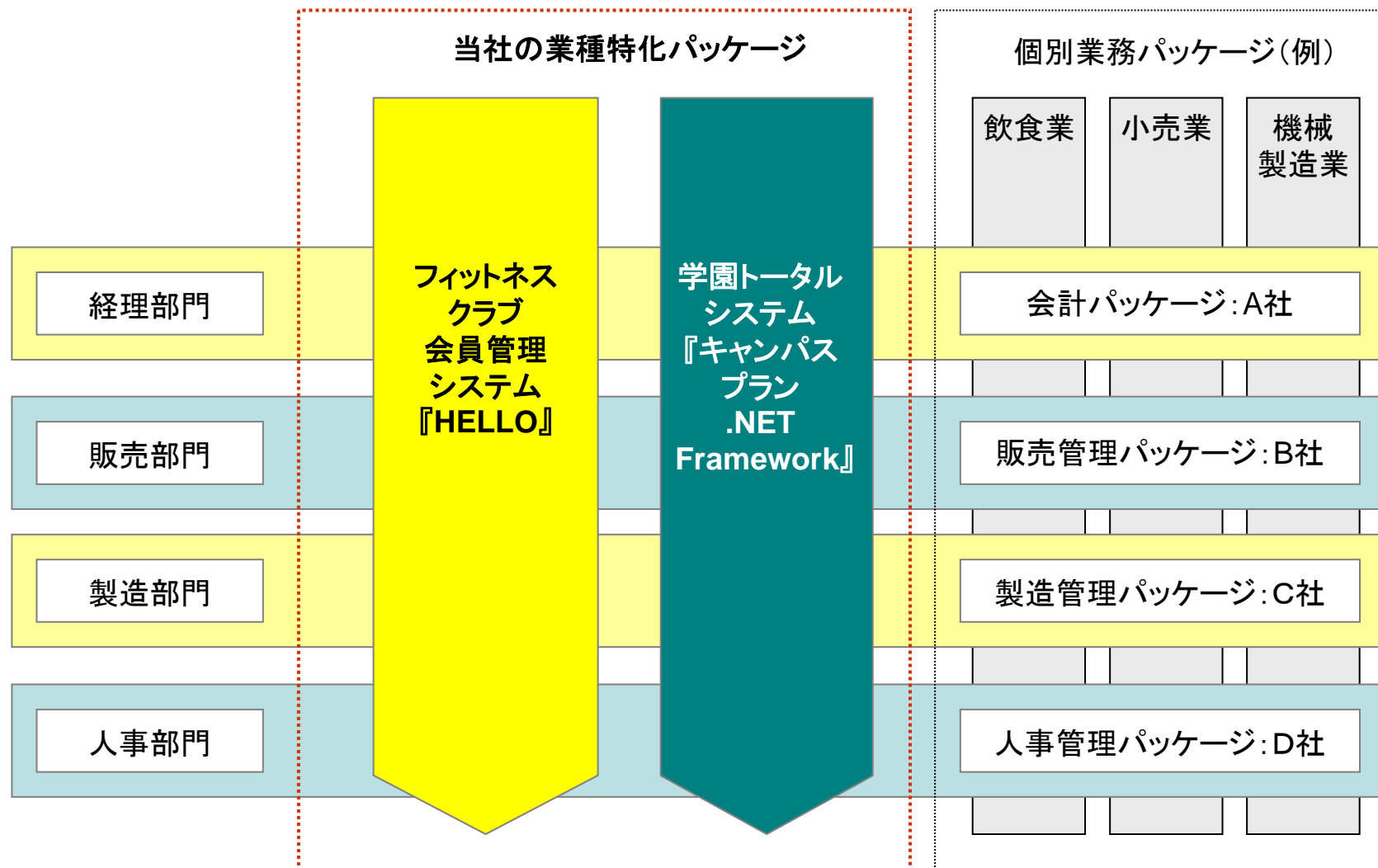
株式会社シンクは保険薬局向けレセプト・コンピュータ『GOHL(ゴール)』や、全国で初めて薬剤師会様に推奨を頂いたレセプト・コンピュータ『OKISS(オーキス)』を開発した、保険薬局業務を支援するシステムの開発・販売会社です。

1997年のリリース以来、全国各地の保険薬局様にご採用いただき、現在では約800の店舗でご活用いただいております。また、保険薬局POSレジシステム『GOHL POS』、医療品備蓄ネットワークシステム『GOHL LINK』などの関連製品も、多数の薬局様にご採用いただいております。



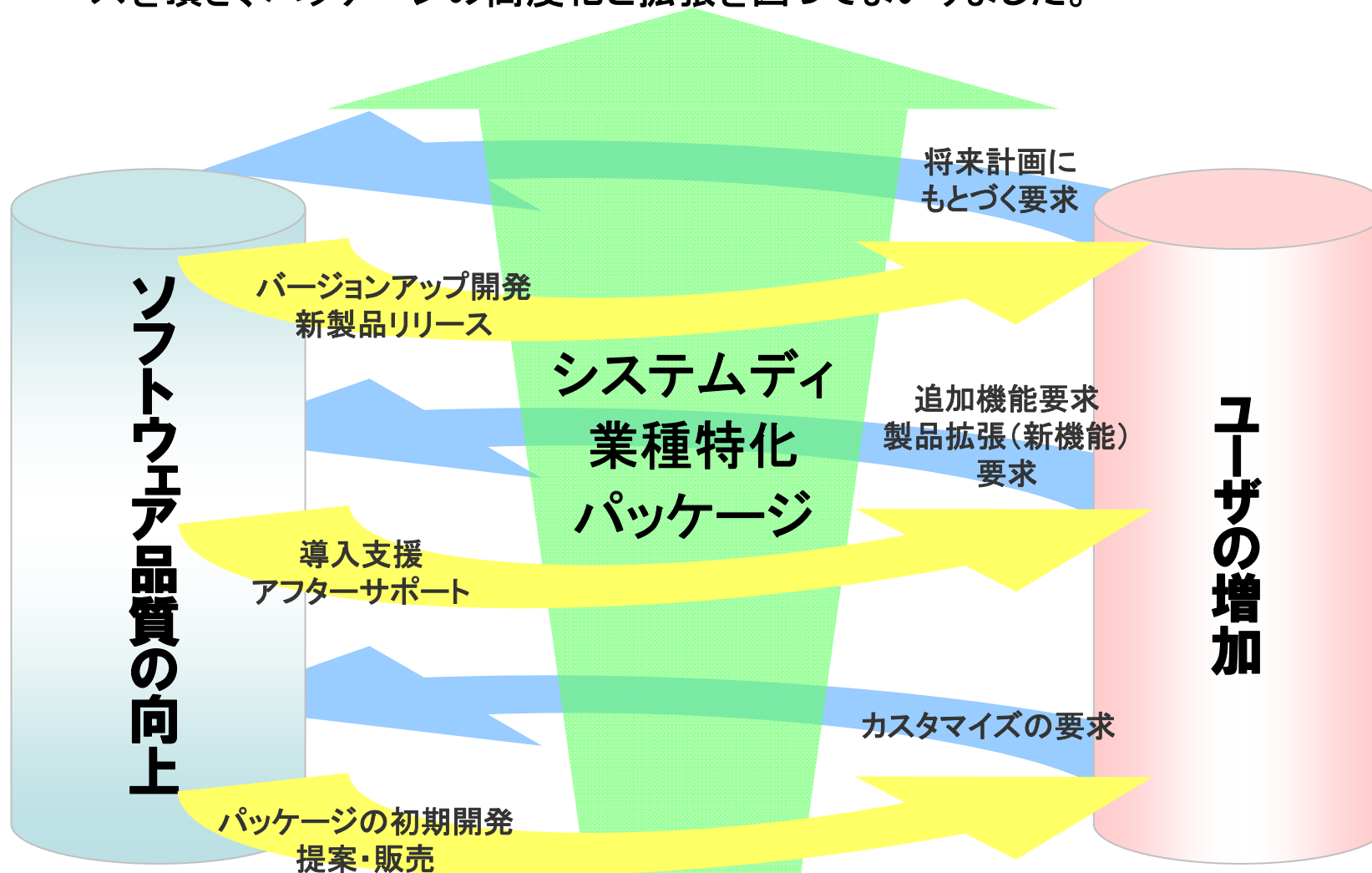
■ **ワンストップ**の処理を実現した業種特化パッケージ

当社の業種特化のパッケージ型ソリューションは個別の業務パッケージではできなかった部門にまたがる処理をワンストップで実現しました。



■ スパイラルに発展した当社の業種特化パッケージビジネス

業種毎の専門知識を持つ当社の営業・開発・サポート要員が、多数のお客様からのニーズを頂き、パッケージの高度化と拡張を図ってまいりました。



「スモールビジネス」の徹底による、強固な収益基盤を確保します
多くのお客様に支持を頂いた25年の実績。パッケージビジネスの集大成を目指します

■ 『キャンパスプランシリーズ』 学園トータルシステム

◆ 製品ラインナップ

- ・学務系シリーズ: 学生募集、入試、学籍・教務、学納金、就職等の各情報処理
- ・法人系シリーズ: 学校法人会計、備品・固定資産、学校法人給与等の各情報処理
- ・Webサービス系シリーズ: キャンパスプランポータル、Web履修申請システム等



■ 『Hello(ハロー)シリーズ』 フィットネスクラブ会員管理システム

◆ 製品ラインナップ

- ・『Hello Ex』: フロント業務システム、オフィス業務システム、指導業務システム
- ・『Hello ASP』: 『Hello Ex』を会員数×単価の月額制で提供
- ・『Hello Card』: 顔写真入り会員証発行システム



クラウド型ソリューションを順次投入し、対象マーケットへ強力に進出します

29期リリース

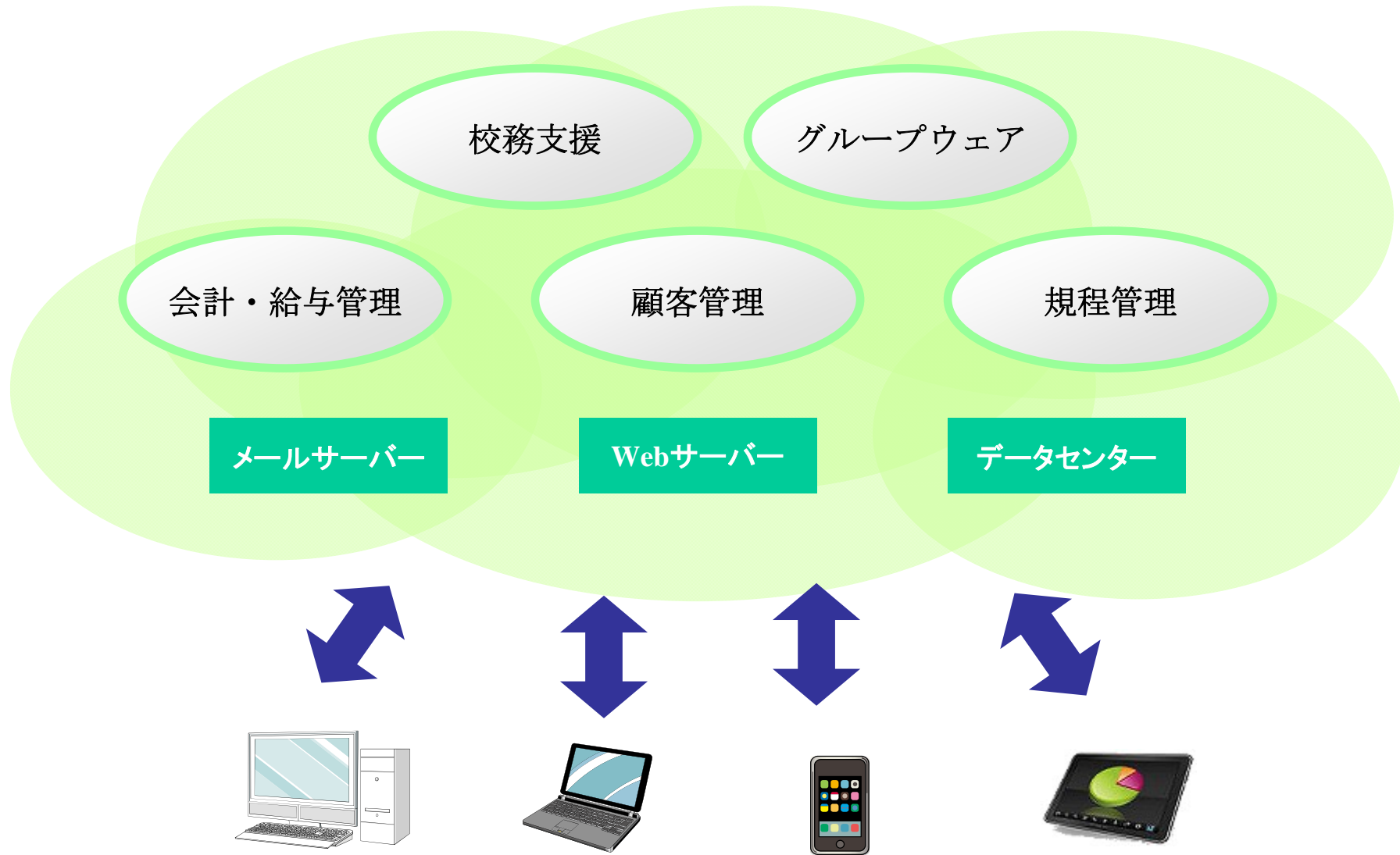
- **クラウド型校務支援サービス『School Engine (スクール・エンジン)』**
 - ・公立の小中高校向けに、校務支援システム等をローコストで提供します。
- **フィットネスクラブ会員管理システム『Hello ASP』**
 - ・全国のフィットネスクラブ向けに、会員数×単価の月額利用料でシステムを提供します。

30期リリース

- **『規程管理システム・クラウドサービス』**
 - ・民間企業や公共団体・学校法人などで幅広くご利用頂ける月額利用料制で提供します。
- **ウォーキングサイト『Nanpo (ナンポ)』**
 - ・健康促進、生活習慣病予防、うつ対策、介護予防のためのウォーキングサイトです。
- **包括集金代行サービス『D-Collect(ディコレクト)』**
 - ・集金代行サービスが低コストかつ簡単なオペレーションで運用できるサービスです。
- **クラウド型顧客管理サービス『Bill(ビル)』**
 - ・預金口座振替のデータ作成機能と振替結果の入金消込機能を持った顧客管理サービスです。

さらに今秋リリース予定！

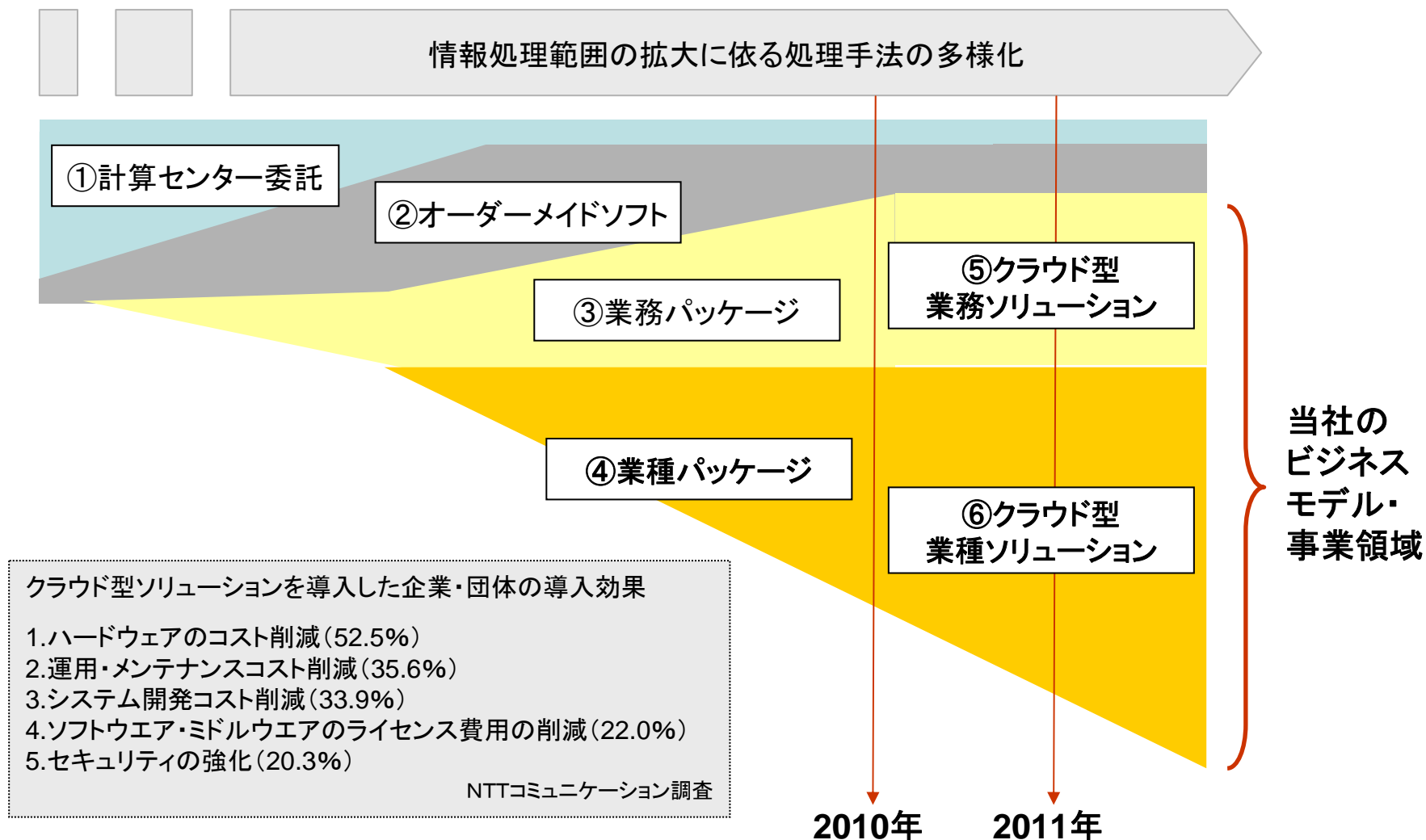
- **『キャンパスプラン・クラウド(仮称)』**:クラウド型でお客様の利便性をさらにアップします



10-1. 当社のクラウド型ソリューションビジネス

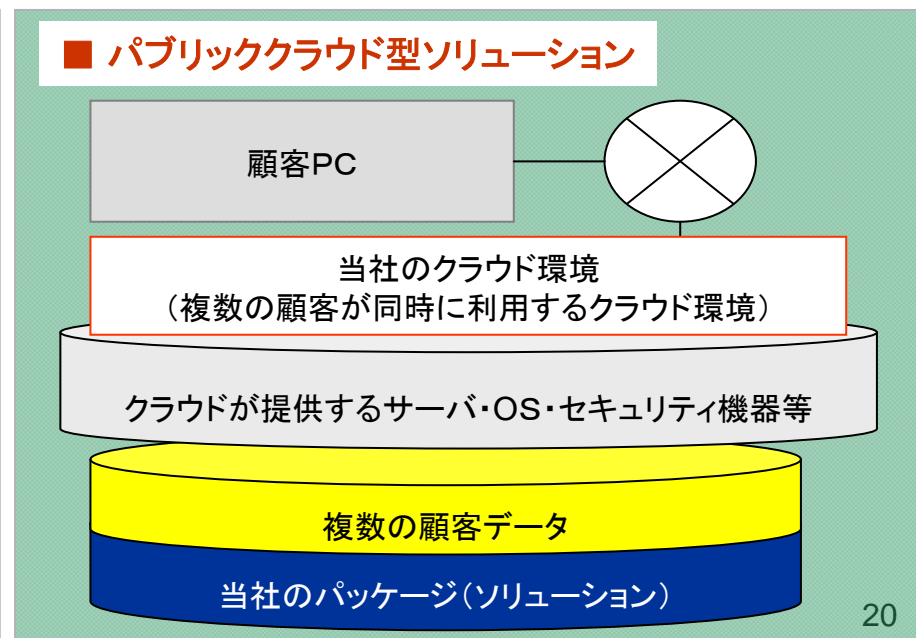
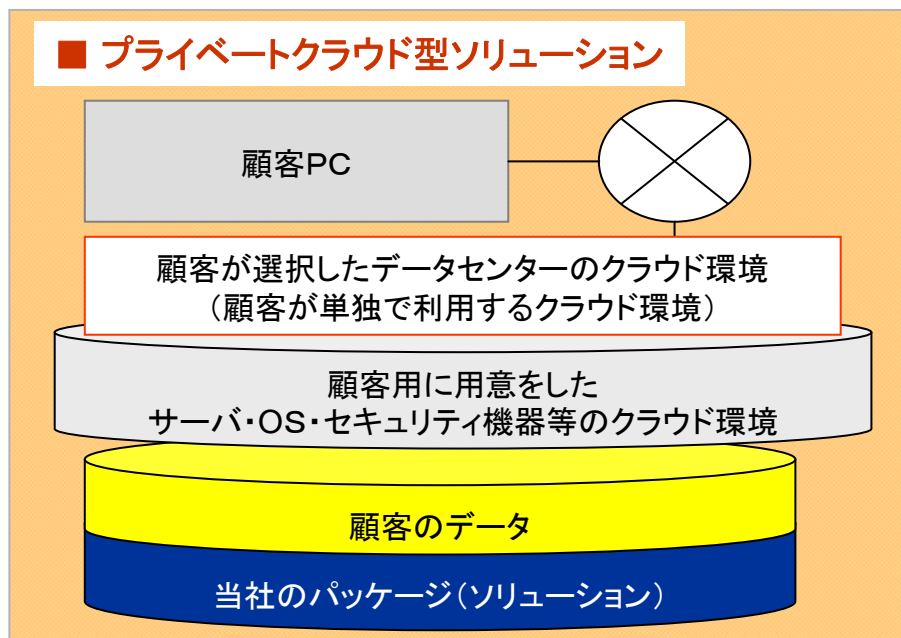
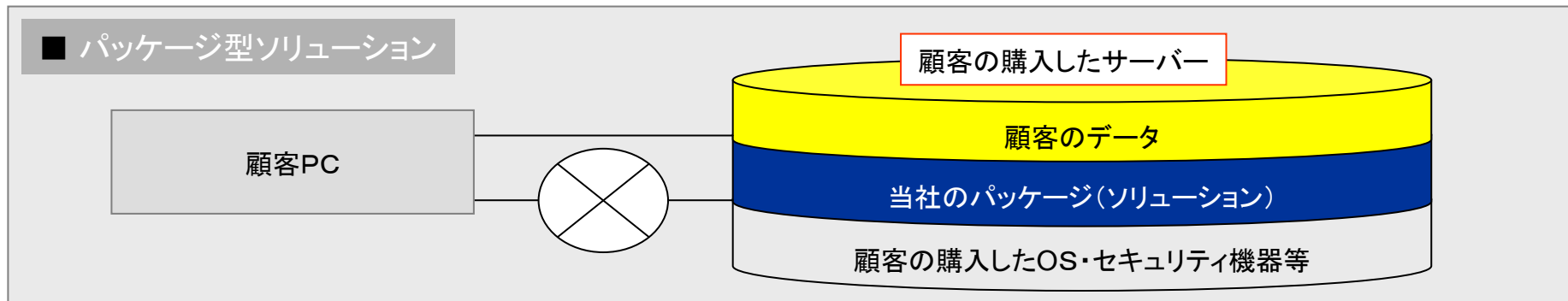
■ 業種特化パッケージ型ソリューションを更に進化させ、クラウド型ソリューションへ

■ 情報処理手法の変化



■ パッケージ型ソリューションとクラウド型ソリューションの違い

特定業種向けソリューションの開発手法は同じですが、プログラム・データ等の格納場所が大きく異なります



■ 原価構造が変わります！

■ パッケージ型ソリューション

稼働アプリケーションは顧客毎

売上	原価
パッケージ	開発償却費・販売費
カスタマイズ	カスタマイズ人件費
納品	納品人件費 (セットアップを含め 全て現地対応)
サポート	サポート人件費 (全て現地対応も有り)
ハードウェア・セキュリティ関係	仕入原価・ 現地対応原価

■ プライベートクラウド型ソリューション

稼働アプリケーションは顧客毎:センター集中型

売上	原価
パッケージ・サービス	開発償却費・販売費
カスタマイズ	カスタマイズ人件費
納品	納品人件費 (操作指導のみ現地対応)
サポート	サポート人件費(現地は無し)

■ パブリッククラウド型ソリューション

稼働アプリケーションは1つ:単一サービス提供型

売上	原価
サービス	開発償却費・販売費
カスタマイズ	無し
納品	無し
サポート	単一サービスの為 費用の大幅な削減が可能

11. 当社の主な製品・サービスの提供開始時期と対象マーケット



~28期	29期	30期~(2010年11月~)
学園向けトータルシステム 『キャンパスプラン.NET Framework』	約4,000 納入実績:約800校 (大学、短大、専門学校等)	学園向けトータルシステム 『キャンパスプラン・クラウド(仮称)』
	クラウド型校務支援サービス 『School Engine(スクール・エンジン)』	公立小中高校、 幼稚園 約40,000
フィットネスクラブ向け会員管理システム 『Hello』	約3,500施設 納入実績:延1,000施設 (小規模施設を含む)	
	フィットネスクラブ向け会員管理システム 『Hello ASP』	
		『D-Collect』 『Bill』
		フィットネスクラブ、塾、 不動産管理会社等多数
		ウォーキングサイト 『Nanpo(ナンポ)』
		体育館 約10,000 健康保険組合 約1,500 一般企業多数
『Web-POS楽得』		
『クールWeb』		
『承認・決済Webフローシステム』		
		『規程管理システム・ クラウドサービス』
		社労士事務所 約10,000 顧問先企業 約300,000 コンプライアンス対策が 必要な企業、公益法人

- パッケージ型ソリューション
- クラウド型ソリューション

12. 2011年10月期業績見通し(連結)



(単位:百万円)

		2010年10月期 (13ヶ月)	2011年10月期		
				前年度増減	前年度期比
売上高	パッケージ	259	392	132	151.0%
	クラウド	188	318	129	168.6%
	カスタマイズ	598	551	△47	92.0%
	ハード他	284	369	84	129.7%
	サポート	400	383	△17	95.7%
	その他	75	90	14	119.1%
		1,808	2,105	296	116.4%
売上総利益		748	828	79	110.7%
営業利益		164	235	70	142.9%
経常利益		153	227	73	144.7%
当期純利益		169	135	△34	79.8%

※ 2010年10月期のサポート売上の400百万には、ハード保守売上を47百万を含んでおります。2011年10月期も同様の数字を見込んでおりますが、今期よりハード他の売上項目で集計しております。

本日はお忙しい中、ご来場頂きましてありがとうございました。
今後ともシステムディを宜しくお願い致します。



株式会社 システムディ
代表取締役 堂山 道生